

**20 сентября 2017**

* Системный подход в бизнесе для обеспечения роста. Использование ИТ-инструментов.
* Аналитика продаж - как превратить продажи в измеримую, контролируемую и управляемую систему
* 29 инструментов увеличения дохода
* IP-телефония – актуальные вопросы, разбор технологии, инструмент контроля отдела продаж
* Интернет-маркетинг и бизнес. Самое важное для современного руководителя.
* Практика применения инструментов. Кейсы.
* Практика применения инструментов. Опыт наших клиентов.
* Что такое CRM. Каким образом CRM-система способствует увеличению продаж и прибыли.
* А так же, Вас ждут вкусный обед и кофе-брейки

**Запишитесь на семинар:**

*Для руководителей и владельцев бизнеса простым языком о современных технологиях*

**«Интернет, IP-телефония и CRM-системы для роста дохода компании»**

**место уточняется**

**11:00 – 18:00**

**1000**

**Будьте впереди конкурентов!**

Запишитесь на семинар, используя QR-код, или позвоните по телефону **43-05-17**

**crm@b-rs.ru**



**Первые 10 участников, получат бесплатный аудит отдела продаж**